

“In attinenza all’adozione della politica di conformità di ZOLL relativa alle interazioni con il personale sanitario, forniamo ulteriori linee guida nella Sua lingua per agevolarLa qualora intendesse rivolgere eventuali domande. Clicchi sul link in basso nella Sua lingua per visualizzare le linee guida aggiuntive.”

CODICE ETICO ADVAMED

“COSE CHE SI POSSONO FARE”

Supporto per l’addestramento e la formazione – Deve essere condotto da personale qualificato presso strutture adeguate.

- **Pranzi semplici – Nessun invitato.** Sono ammessi viaggi purché siano giustificabili da motivazioni valide.
- **Unità dimostrative/di valutazione** – È richiesta la documentazione pertinente.
- **Conferenze organizzate da terzi** – Indennizzi allo sponsor. Lo sponsor organizza l’evento. Pranzi semplici OK, **nessun invitato.**
- **Riunioni aziendali, promozionali e commerciali.** Sono ammessi viaggi e pranzi purché siano giustificabili da motivazioni ragionevoli. **Non sono ammessi ospiti** in sedi diverse dal luogo di lavoro del personale sanitario.
- **Contratti di consulenza** – Devono essere scritti e specifici; il compenso deve essere equo e al valore di mercato e preceduto da approvazione scritta.
- **Omaggi** – Solo per scopi formativi e che garantiscano vantaggi al paziente. Il valore deve sempre essere inferiore a 100 \$.

ZOLL Medical Corporation

(978) 421-9655 • www.zoll.com

CODICE ETICO ADVAMED

“COSE DA NON FARE”

Prodotti ricreativi o per l’intrattenimento. Biglietti per partite di golf o altri eventi sportivi, feste e vacanze, convegni in resort, ecc.).

- **Gli omaggi devono avere tutti un valore inferiore a 100 \$.** I prodotti promozionali devono essere privi di marchio commerciale: iPod, mp3, chiavette USB.
- **Non sono ammessi omaggi in denaro o equivalenti.** Nulla di quanto offerto può essere interpretato come un tentativo di indurre all’acquisto del dispositivo medico.
- **Non è possibile invitare persone ai pranzi.** Non è possibile pagare o offrire il pranzo al personale sanitario quando la discussione commerciale non riguarda l’esposizione delle caratteristiche del prodotto, le negoziazioni del contratto o i termini di vendita.
- **Non è previsto alcun compenso per i relatori/consulenti.** Senza un accordo scritto e un’idonea documentazione di supporto.
- **Nulla** che Lei non vorrebbe che la Sua **famiglia** o i Suoi **amici** leggessero nei quotidiani.

Per maggiori informazioni, contattare: Bob Pereira: rpereira@zoll.com